

# 損保代理店様の収益向上に向けて

---

スマホ格安SIMを利用した  
既存顧客様への接点とプラスの収益

dモバイル代理店 群馬代協様 担当

株式会社 大進ホーム

代表取締役 越 裕一

# 損保代理店様のメリット

- ①お客様がお支払いのスマホ基本料金の5～20%の金額が契約解除にならない限り、毎月紹介料として入金になる
- ②お客様のスマホ代を節約したことで、浮いた分の保険提案がしやすくなる
- ③損保代理店様がdモバイルの取扱店になることで、お客様との接点が増え、街の携帯ショップの代わりにもなれる。他者との差別化や話のネタになる

## その結果……

---

群馬代協会員の損保代理店様が、全社 1 回線でも  
契約していただければ、群馬代協の財務も改善  
され、組織の維持に役立っています。

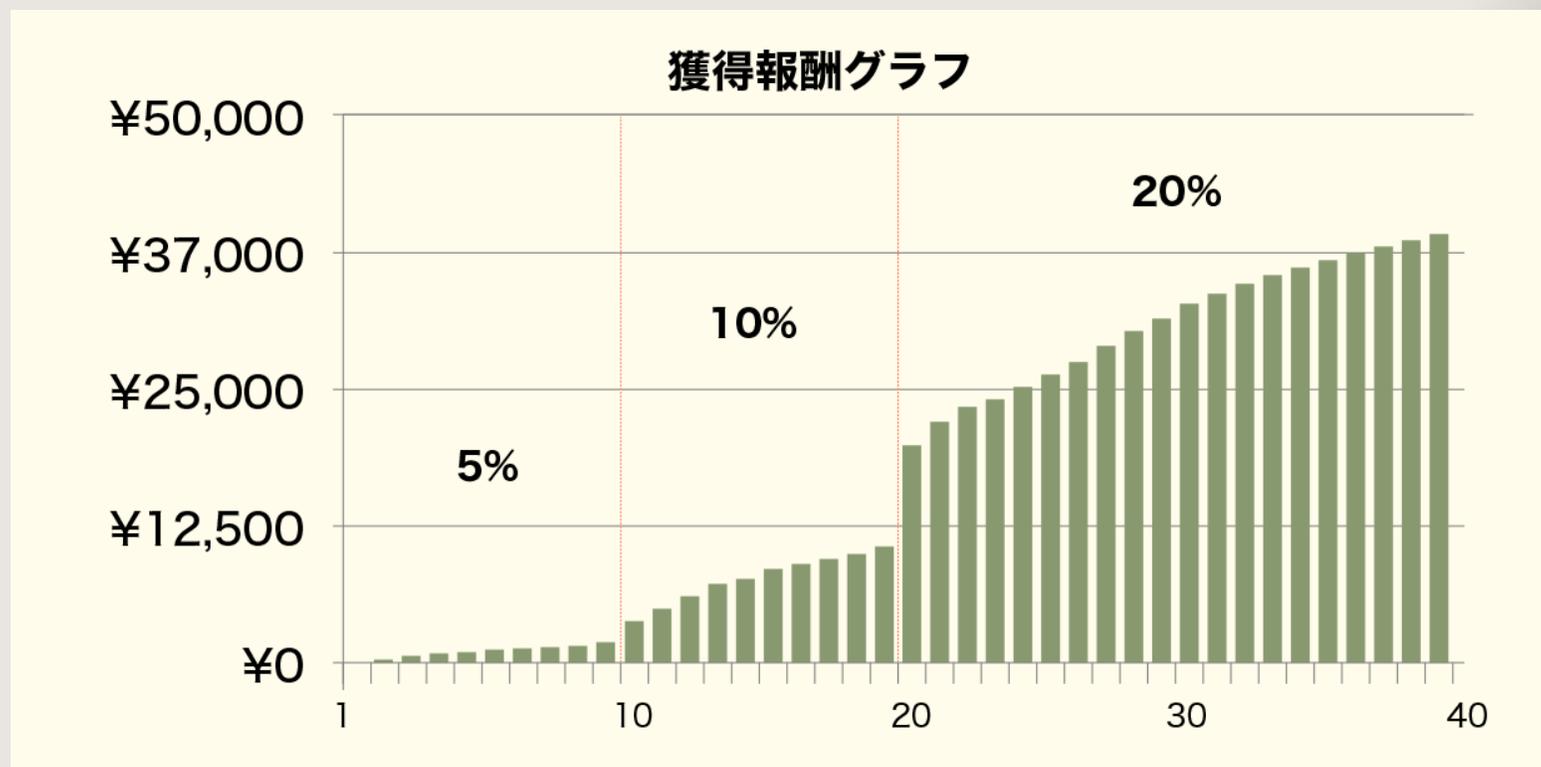
# 取扱店費用無料

加盟金	0円
月額ロイヤリティ	0円
更新費	0円
講習費	0円

※取扱店になるために、総務省への届出と簡単な講習を受けていただきます。

# 取扱店の報酬率

報酬率	5%	10%	20%
回線数	1回線～	10回線～	20回線～



# 月収シミュレーション

	2年後	4年後	10年後
月間2回線獲得	¥49,920	¥99,840	¥249,600
月間5回線獲得	¥124,800	¥249,600	¥624,000
月間10回線獲得	¥249,600	¥499,200	¥1,248,000

※全回線をX,N,Lシリーズとした場合のシミュレーションです。

# 各代理店様に行っていたいただくこと

---

- 総務省への届出
- 60分程度の説明動画の視聴とチェックテスト

# 注意点

---

- 携帯料金の支払い方法はクレジットカード払いのみ
- 個人契約と法人契約でプラン内容が異なるため、パンフレットをご確認ください。